

成功事例に学ぶ 小さな店舗の競争戦略

- ✓ 集客のためになにかやらなくては・・・
- ✓ 昔と同じ集客ではだめだ・・・
- ✓ 根性営業で売れる時代でもないし・・・

業績を上向きにしたい、独自の強みを生かして競争に勝ちたい、今のままでは先行きが不安、後継者・経営幹部社員の育成をしたいとお考えの方に成功事例を紹介しながら競争に勝つ戦略をわかりやすく解説します。

日程

令和4年

11月2日(水) 19:00～21:00

会場

宗像市商工会 本所 3F

宗像市東郷1-3-10

定員

20名

定員に達し次第、受付を締め切ります

申込み

【FAX】下記＜申込書＞にご記入のうえ送信ください

【二次元バーコード】右のコードからお申込みください



申込後

3営業日以内に受講確認票をFAX又はMailでお届けします。お手元に届かない場合はお問い合わせください。

講師

林中小企業診断士事務所

代表 **林 幸一郎** (はやし こういちろう)

2013年顧客ゼロから創業以来、セミナー実績400回以上。コンサル先企業の黒字化や経営改善を後押し。経営者の参謀として、また公的機関の要職も担う。

セミナー内容

- 小さな店舗の事例紹介
- 狙いたい顧客像
- 顧客の集め方
- ストアコンセプトの決め方
- 売上目標の立て方



実施

新型コロナウイルス感染拡大予防ガイドラインに則して開催します。また、新型コロナウイルス感染状況により、中止になる場合がございます。

主催

宗像市商工会 商業部会

問合せ：☎0940-36-2268 担当：久保田

＜申込先＞ 宗像市商工会 FAX 0940-36-7822

事業所名		業種
事業所住所		区分 会 員 ・ 非会員
受講者	フリガナ	TEL
	氏名	FAX
聞いてみたい事など		E-mail